tegosgroup

enwis

Erfahrungsbericht Kastrup

MIT AKTUELLER SOFTWARE MEHR ZEIT FÜR NEUE MÄRKTE

ALTE LIEBE ROSTET NICHT

KASTRUP RECYCLING

Das Unternehmen

Bereits vor über 100 Jahren wusste die Kastrup Recycling GmbH & Co. KG die alte Redewendung „Das Geld liegt auf der Straße“ für sich zu nutzen. Gegründet 1904 als Rohstoffhandlung für Textilabfälle, ist der vom bvse Entsorgergemeinschaft e.V. zertifizierte Entsorgungsfachbetrieb heute Partner von Industrie, Handel und Kommunen. Verwertet werden Metall, Papier, Kunststoff und Holz, die in mehr als 1.000 Behältern direkt vor Ort gesammelt werden. An den Standorten in Bielefeld und Bad Essen werden insgesamt 80 Mitarbeiter beschäftigt. Der durchschnittliche Umsatz des Unternehmens lag in den letzten Jahren zwischen 10 und 20 Millionen Euro.

ÜBER KASTRUP

- Familienunternehmen seit 1904
- Rund 80 Mitarbeitern an den Standorten Bielefeld und Bad Essen-Wehrendorf
- Vielzahl an Behältersystemen und moderne LKW-Flotte

enwis

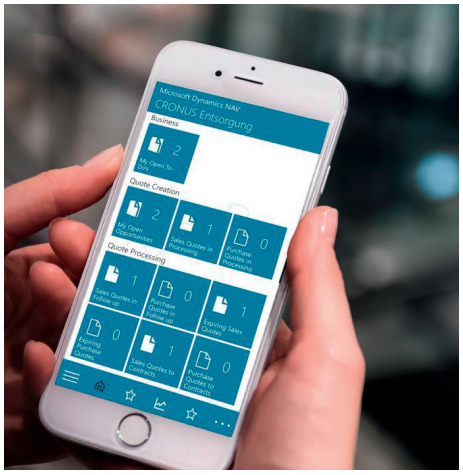
VON DER AUSWAHL BIS ZUR UMSETZUNG

EINE RUNDE SACHE

Die Herausforderung

Früher arbeitete Kastrup Recycling mit der Comet-Finanzbuchhaltung und einer Individualsoftware auf UNIX-Basis. Mangelnde Branchenkenntnis des Systempartners und das Fehlen von Erweiterungsmöglichkeiten führten allerdings zu verzögerten und lückenhaften Arbeitsabläufen und mangelnder Datentransparenz. So wurde im Jahr 2003 ein Wechsel zu enwis vollzogen.

Die Branchenlösung der tegos GmbH Dortmund, basierend auf Microsoft Dynamics, überzeugte als einzige integrierte Lösung für mittelständische Entsorgungsbetriebe, die von der Buchhaltung bis zur Auftragsabwicklung sämtliche betrieblichen Prozesse ohne Schnittstellen abdeckt. Zusätzlich konnte die Softwarelösung schnell implementiert werden und garantiert eine hohe Investitionssicherheit.
Seit dem Jahreswechsel 2002/2003 wurden durch den Einsatz von enwis Strukturen optimiert, Abläufe gestrafft und Reaktionszeiten verkürzt. Doch der technische Fortschritt ging voran, ohne dass tiefgreifende Anpassungen bei Kastrup Recycling gemacht wurden. So stand man Ende 2011 vor dem Problem, dass die Sicherungstechnik und die Hard- und Software veraltet waren und der Support der bestehenden Lösung seitens tegos nicht mehr gewährleistet werden konnte.
Außerdem plante Kastrup Recycling den Ausbau des Streckengeschäftes, was eine Anpassung des Systems an das Exportgeschäft erforderte. Der große Schritt auf die neueste enwis Version wurde beschlossen. Eine zügige Implementierung war dabei gewünscht.



ÜBER ENWIS

- Umfangreiche Branchenlösung: Abbildung aller Geschäftsabläufe
- Exakt an individuelle Anforderungen anpassbar
- Praktische Add-ons, u.a. für Telematik und das elektronische Nachweisverfahren
- Zeit- und Kostenersparnis: Alle Informationen sind sofort überall verfügbar
- Zukunftssichere Investition dank neuster Technologie von Microsoft Dynamics
- Transparenter Projektverlauf mit Microsoft Sure Step
- Kompetente Beratung und verlässlicher Support durch tegos

Die Lösung

Da dem Consultant-Team der tegos GmbH die Betriebsabläufe und Ansprüche von Kastrup Recycling noch aus der Ersteinrichtung bekannt waren, war eine schnelle Einarbeitung garantiert. Das System wurde auf die neueste Version Microsoft Dynamics NAV 2009 aktualisiert, PCs und Server erhielten ein Update auf Windows 7 und Windows Server 2008 R2 . Neue Module zur Einbindung der Finanzbuchhaltung und ein CRM wurden integriert.
Das Bestreben von Kastrup Recycling, das Streckengeschäft ab 2012 auszubauen, wurde mit der Implementierung der neuen Software unterstützt.
Heute profitiert Kastrup Recycling von einer zuverlässigen Softwarelösung, die es schafft, Arbeitsabläufe noch weiter zu optimieren. Dies liegt nicht zuletzt am neuen Rollencenter von Microsoft Dynamics, in dem jeder User genau das sieht, was er für die Erfüllung seiner individuellen Aufgaben benötigt - und das unabhängig vom Arbeitsplatz, von dem aus er sich im System anmeldet.
Es bedeutet vor allem Zeitersparnis, Transparenz und eine höhere Aussagekraft des Berichtswesen. Und, was am wichtigsten ist: es bedeutet einen zufriedenen Kunden, der sich voll und ganz auf den Ausbau des Geschäftes und die Festigung seiner Marktposition konzentrieren kann.

KONTAKTDATEN

IHR ANSPRECHPARTNER RUND UM DAS THEMA ENWIS

PASCAL WOLLNIK

Sales Consultant

+49 231 31776.214

pwollnik@tegos.eu

TEGOS GMBH

Oslostraße 2
44269 Dortmund
Germany

www.tegos-group.com

info@tegos.eu