



ÜBER DIE EROBERUNG DES ABFALLS

Warum hat sich Malaquin für Prodware und dessen Lösung zum Sammeln und zur Verwaltung von Abfällen, enwis), entschieden?

**Franck Agneray,
Vorsitzender Malaquin**

Zur Ressourcenplanung nutzten die Gründer von Malaquin seit mehreren Jahren eine Lösung mit sehr begrenzten Funktionalitäten, insbesondere im Bereich der Ausgabe von zuverlässigen



Indikatoren. Dieses Tool zur Fakturierung sorgte, obwohl es veraltet war, über Jahre für ein langsames, aber stetiges und kontrolliertes Wachstum. Doch trotz der vielen Daten, die es erfasste, war es zum Beispiel nicht möglich, Anträge zu erstellen.

in der Lage, diese am Ende des Jahres zu identifizieren. In Bezug auf den Informationsfluss war das sehr frustrierend. Einen zuverlässigen Überblick aller Aktivitäten zu erhalten, war eine Mammutaufgabe in einem Tabellenkalkulationsprogramm. Dies bedeutete einen erheblichen Zeitverlust. Wir waren nicht gefeit vor doppelten Erfassungen und vergessenen Rechnungen. Mit 10.000 erstellten Rechnungen pro Jahr, ohne Branchenwerkzeug, ohne gesamten Überblick, war ein Wechsel der Abrechnungssoftware unerlässlich.

„Unser Tool brachte unsere Ressourcenplanung an ihre Grenzen“

Wenn ich beispielsweise für den gleichen Kunden unterschiedliche Leistungen fakturierte, war ich nicht

Bestärkt durch die Feststellung dieser Mängel, haben wir uns auf die Suche nach einem neuen System gemacht. Dieses sollte in der Lage sein, treffende und zuverlässige Informationen zu liefern und Abfragen zu machen, die uns ermöglichen, über präzise Indikatoren zu verfügen. Hinsichtlich der Funktionen suchten wir ein Werkzeug, das in der Lage ist, das Fakturieren zu beschleunigen und Informationen aus unterschiedlichen Sammeltouren und Produktbehandlungen zu holen.

„Ein Werkzeug verbunden mit einem Informationssystem“

Die Kommunikation zwischen den Abteilungen ist ebenfalls wichtig, da wir an mehreren Einsatzstellen tätig sind. Ein Werkzeug, verbunden mit

Unser Tool brachte unsere Ressourcenplanung an ihre Grenzen, da es nicht in der Lage war, die Schlüsselemente auszuwerten und wichtige Unternehmenskennzahlen auf einen Blick anzuzeigen.

Bestärkt durch die Feststellung dieser Mängel, haben wir uns auf die Suche nach einem neuen System gemacht. Dieses sollte in der Lage sein, treffende und zuverlässige Informationen zu liefern und Abfragen zu machen, die uns ermöglichen, über präzise Indikatoren zu verfügen. Hinsichtlich der Funktionen suchten wir ein Werkzeug, das in der Lage ist, das Fakturieren zu beschleunigen und Informationen aus unterschiedlichen Sammeltouren und Produktbehandlungen zu holen.





Vorstellung von Malaquin

Familienbetrieb mit starken menschlichen Werten, in seiner Branche anerkannt

Familie MALAQUIN ist der größte Anteilseigner, das Unternehmen wird gemeinschaftlich gehalten von Malaquin und anderen

Das Unternehmen ist weitläufig im Umweltsektor tätig, insbesondere in der Entsorgungswirtschaft.

Vorstellung der Geschäftsfelder von Malaquin

Pflege von Wasserentsorgungsleitungen, Einsatz in Betrieben zu Fragen der Entsorgung von Flüssigkeiten, Sammlung und Verarbeitung von Industrieabfällen und kommunalen Abfällen, Mülltrennungsanlagen, Anlage von Abfalldeponien, industrielle und kommunale Reinigung, Wasserbetriebe (Wasseraufbereitungsanlagen, Pumpen).

Mitarbeiterzahl gesamt:
150 Personen

Kontaktieren Sie uns

tegos GmbH Dortmund
Oslostr. 2
44269 Dortmund

Tel.: 0231 317 76 200
Fax: 0231 317 76 199
sales@tegos.eu
www.tegos.eu

einem Informationssystem, um die gesamte Dokumentation, die Zeiterfassung sowie die Behandlung der Sammlungen zu übermitteln, ist daher notwendig.

„Wir waren sofort von der Ergonomie des Systems überzeugt“

Zusätzlich sind für uns sowohl die Planung der Logistik als auch die Auftragsverwaltung und die Verwaltung des Vertriebs grundlegend.

Warum enwis)?

Wir haben enwis) auf einer Messe entdeckt und eine Demonstration des Produktes gesehen. Wir waren sofort von der Ergonomie des Systems überzeugt.

Wir haben nach und nach festgestellt, dass das Produkt unseren oben zitierten Branchenbedürfnissen sowie dem erstellten Lastenheft entspricht. Im Einsatz ist der Aspekt „Branchen-

bezug“ ein besonders starkes Argument für meine Teams. Über ein Standard-ERP-System zu verfügen und ergänzend selber branchenspezifische Entwicklungen zu machen, ist für meine Mitarbeiter sehr aufwändig.

Mit enwis) verfügen wir jedoch über das Beste aus beiden Welten: die ERP-Software und eine Branchenlösung. Von der Erstellung eines Auftrages über die Verwaltung und Durchführung von Verträgen bis hin zur Faktura finden wir alle Funktionalitäten in einer Lösung.

„Wir verfügen mit enwis) über das Beste aus beiden Welten, die ERP-Software und eine Branchenlösung.“

Das Projektteam war sofort sehr motiviert angesichts der Implementierung einer Lösung, die sich schon bei vielen Profis der Branche bewährt hat.